

Annexe 2 :

Épargne, Assurances-Vies, Diversification des Revenus et Revenus passifs : Que propose la DT Socialize ?

Via [DTS Money](#) et via [Ushare](#) (distributeur exclusif des produits DTSH), accès à :

1. Revenus Passifs et Complémentaires

Revenus Passifs :

- Investissements Diversifiés : Les plans Vaults de DTS Money permettent d'investir dans une gamme diversifiée d'actifs, ce qui peut générer des revenus passifs réguliers.
- Rendements Supérieurs : Contrairement au Livret A, qui offre des taux d'intérêt relativement bas, les plans Vaults peuvent offrir des rendements potentiellement plus élevés grâce à une gestion active et diversifiée des investissements.

Revenus Complémentaires via Ushare :

- MLM Réglementé :

Ushare est le distributeur exclusif des produits de la DT Socialize. Ushare propose un modèle de marketing de réseau (MLM) réglementé, permettant aux participants de gagner des revenus supplémentaires en recommandant les produits et services de DTS Money : convention Ushare/DTS Money.

- Opportunité d'Affaires :

En rejoignant Ushare, les participants peuvent développer leur propre réseau et bénéficier de commissions sur les ventes réalisées par leur réseau, créant ainsi une source de revenus complémentaires.

2. Protection Financière

Sécurité des Investissements :

- Gestion Professionnelle :

Les plans Vaults sont gérés par des professionnels expérimentés, ce qui réduit les risques associés aux investissements individuels.

- Diversification des Actifs :

La diversification des investissements permet de minimiser les risques et d'assurer une protection accrue du capital.

Assurances Intégrées :

- Protection Contre les Imprévus : Contrairement à certaines assurances-vie qui peuvent avoir des restrictions ou des coûts élevés, les plans Vaults de DTS Money intègrent des mécanismes de protection financière pour couvrir les imprévus.

- Flexibilité et Accessibilité : Les plans Vaults offrent une flexibilité accrue en termes de retraits et de gestion des fonds, ce qui peut être plus avantageux que les produits d'assurance traditionnels.

3. Comparaison avec le Livret A et les Assurances-Vie

Rendements :

- Livret A : Taux d'intérêt bas et plafonné.
- Assurances-Vie : Rendements variables et souvent soumis à des frais de gestion élevés.
- Plans Vaults : Potentiellement des rendements plus élevés grâce à une gestion active et diversifiée (de 2,5 % fixes à 18 % fixes).

Flexibilité :

- Livret A : Retraits faciles mais plafonnement des dépôts.
- Assurances-Vie : Retraits possibles mais souvent soumis à des pénalités ou des frais.
- Plans Vaults : Flexibilité accrue pour les retraits et la gestion des fonds.

Protection :

- Livret A : Sécurité élevée mais rendements faibles.
- Assurances-Vie : Protection variable selon les contrats.
- Plans Vaults : Protection intégrée avec des mécanismes de diversification et de gestion professionnelle.

Conclusion

Les plans Vaults de DTS Money offrent une solution complète pour ceux qui cherchent à générer des revenus passifs, à diversifier leurs sources de revenus et à bénéficier d'une protection financière accrue. En combinant des rendements potentiellement plus élevés, une gestion professionnelle et des opportunités de revenus complémentaires via Ushare, les plans Vaults se distinguent nettement des produits financiers traditionnels comme le Livret A et certaines assurances-vie.